

Business School

Kⁿ 2013:

Konzept-Insel: Potenzialanalysen und Zuweisermarketing

Prof. Dr. Andrea E. Raab 19.09.2013



Zukunft in Bewegung



Konzept-Insel: Potenzialanalysen und

Zuweisermarketing – Benchmarking-Projekt zur

Ermittlung von Best Practises

Ein Gemeinschaftsprojekt von



Dr. Dirk Elmhorst



Prof. Dr. Andrea E. Raab



Dr. Karl Blum



Grundannahmen zum Benchmarking-Projekt

- Krankenhäuser und deren Fachabteilungen benötigen klare Leistungsprofile, um im stationären Versorgungsmarkt langfristig erfolgreich zu sein.
- Über ein optimales Einweiser-Beziehungs-Management werden Krankenhausleistungen im Markt verankert, Einweisungspotenziale erschlossen und Patientenströme gesichert.

Andrea Raab/Alexandra Drissner

Einweiserbeziehungsmanagement

Wie Krankenhäuser erfolgreich Win-Win-Beziehungen zu miedergelassenen Ärzten aufbauen

Mit Beiträgen von Dirk Elmhorst, Michael Franz, Nico Kasper, Klaus Legl, Gerhard F. Riegl, Sascha Saßen, Felix Dorn und Harald Hollnberger





Fragen, auf die das Projekt Antworten geben konnte:

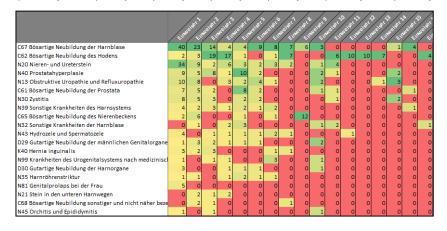


Einweiserstruktur, Potenzialeinweiser und Einweisungspotenziale

- Was sind die steuerungsrelevanten Kennzahlen im Einweiser-Beziehungs-Management?
- Wie lassen sich Zieleinweiser
 (Einweiser mit Potenzial) ermitteln?
- Wo sind Fallzahlsteigerungen möglich?

Zuweiser	Fallzahl	EffGew	EffGew/Fall	Vwd	Vwd Abw	Vwd/Fall	Trend	Anzahl Ärzte in der Praxis	Entfernung Praxis zum KH in km	Entfernung Praxis zum nächsten Wett- bewerber	Markt- potenzial der Praxis im PLZ- Gebiet
Einweiser 1	160	143,32	0,90	730	-84,30	4,56	1	4	4,0	6,7	616
Einweiser 2	86	69,77	0,81	358	-86,10	4,16	1	1	1,2	7,2	548
Einweiser 3	63	50,01	0,79	316	17,20	5,02	1	1	4,6	5,8	442
Einweiser 4	47	32,49	0,69	200	-14,10	4,26	1	2	9,9	1,3	323
Einweiser 5	43	37,69	0,88	215	-17,50	5,00	1	3	0,0		148
Einweiser 6	27	21,86	0,81	114	-14,50	4,22	1	1	7,7	2,6	285

Zuweiser	Fallzahl	Anzahl	Entfernung	g Entfernung Theore-		Feinseg-	Anmerkung
		Ärzte in der	Praxis zum	Praxis zum	tisches Fall-	mentierung	
		Praxis	KH in km	nächsten	potenzial	Einweiser	
				Wett-	einer Praxis		
				bewerber	im PLZ-Gebiet		
Einweiser 1	160	4	4,0	6,7	616	e	
Einweiser 2	86	1	1,2	7,2	274	>	
Einweiser 3	63	1	4,6	5,8	442	>	
Einweiser 4	47	2	9,9	1,3	323	"	
Einweiser 6	27	1	7,7	2,6	143		
l .	l .	l .	I .	I .		<u>~</u>	



Methoden im Einweiserbeziehungsmanagement



- Welche Angebote und Maßnahmen für Einweiser sind zur Begründung eines erfolgreichen Einweiser-Beziehungs-Managements im Prozess der Einweisung, stationären Behandlung sowie Rücküberweisung sinnvoll?
- Wie kann die Einweiserkommunikation bzw. -kooperation für Einweiser mit Potenzial konkret aussehen?

Online-Fragebogen: Abfrage von qualitativen Aspekten - Themenblöcke

Ziel: Erfassung von qualitativen Merkmalen auf Fachbereichsebene in dem einzelnen Krankenhaus und im Vergleich beispielsweise zu Best Practice-Häusern Allgemeine Versorgungsstufe Ärztliches Kooperationsangebote Fragen zum Bettenauslastung Miteinander/Ein-Praxis-Hilfsmaßnahmen Krankenhaus weiserbindung Medizinische Einweiserbewertungen Einweisungs- und Wartezeiten Aufnahme Leistung Patientenbewertungen Enlasssituation Entwicklung Wartezeiten - Dauer administrativer Aufnahme-Kommunikationsinstrumente Dauer klinischer Aufnahmeprozess (z.B. Fortbildungsveranstaltung) - Maßnahmen Patientenentlassung > Häufigkeit Beschwerdemanagement > Teilnehmerquote Entwicklung Berichtswesen Laufzeit Arztbrief Inhalt Arztbrief Schnittstellen- Einweiser-Hotline management Einweisersprechstunde und Prozesse Arztportal Kennzahlen Berichtart Kennzahleneinsatz

Online-Fragebogen: Inhaltlicher Auszug – Beispiel Kommunikation

- Kommunikationsinstrumente (z.B. Fortbildungsveranstaltung)
 - Häufigkeit
 - Teilnehmerquote
 - Entwicklung
- .

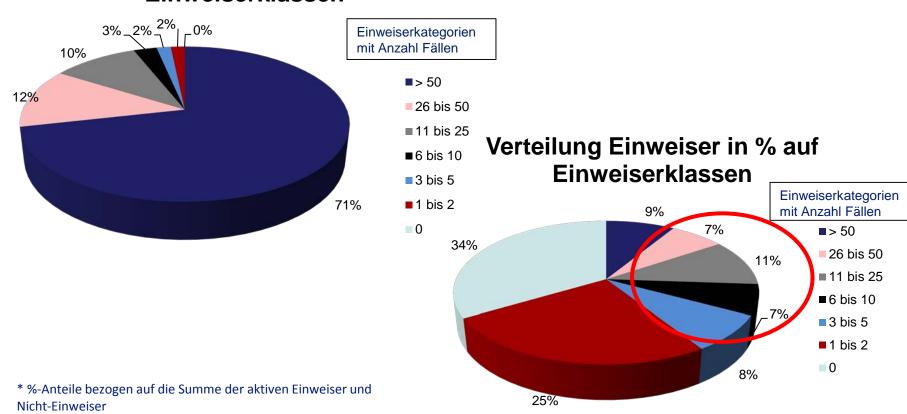


Einweiserstruktur,
Potenzialeinweiser und
Einweisungspotenziale

Benchmarking-Ergebnisse: Verteilung der Fälle und Einweiser* auf Einweiserklassen ALLE Benchmarking-Teilnehmer Beispiel Urologische Einweiserpraxen



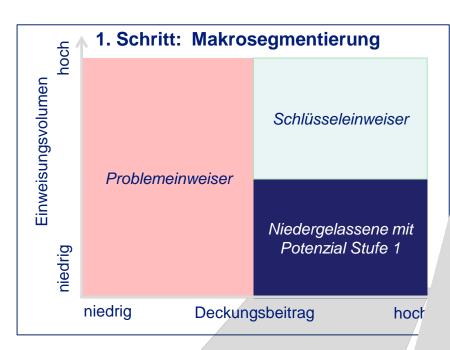
Verteilung der Fälle in % auf Einweiserklassen

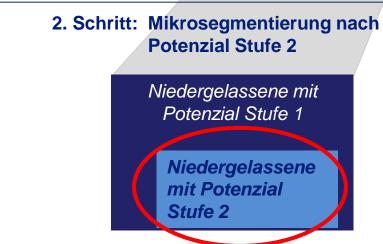


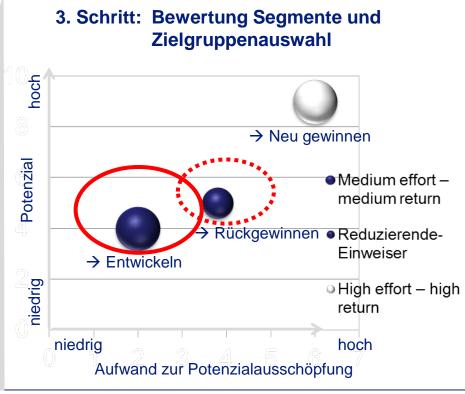
Quellen: Benchmarking Pilotstudie 9 Krankenhäuser 2012/2013

Praktisches Vorgehen Ermittlung von Potenzialeinweisern









Vergleich Krankenhäuser: %-Verteilung der Fälle und Einweiser* auf Einweiserklassen Beispiel Urologische Einweiserpraxen

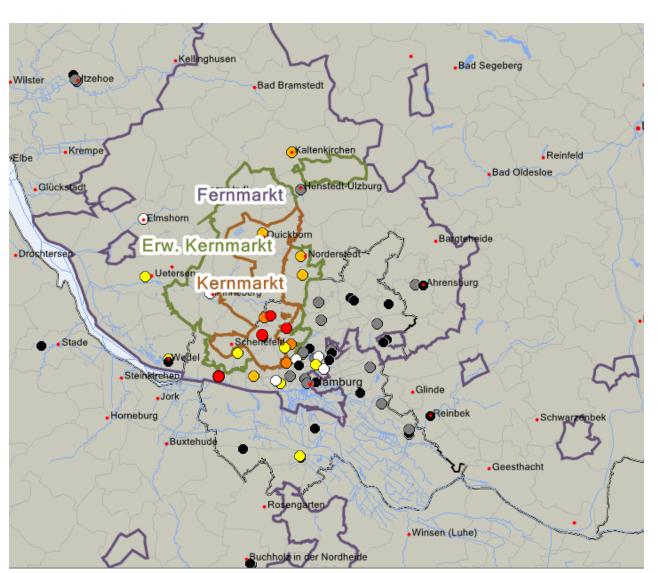


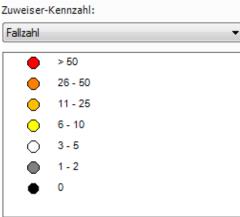
	Kranker	nhaus 1	Kranke	nhaus 3	alle KH			
Einweiserklassen	Einweiser	Einweiser Fälle		Fälle	Einweiser	Fälle		
	in %	in %	in %	in %	in %	in %		
> 50	7%	51%	29%	84%	13%	71%		
26 bis 50	4%	12%	24%	11%	10%	12%		
11 bis 25	13%	18%	12%	3%	16%	10%		
6 bis 10	17%	9%	6%	1%	10%	3%		
3 bis 5	15%	4%	18%	1%	12%	2%		
1 bis 2	43%	4%	12%	0%	38%	2%		
Summe aktive Einweiser	100%	100%	100%	100%	100%	100%		
Nicht-Einweiser	37%	0%	15%	0%	34%	0%		

^{* %-}Anteile bezogen auf die Summe der aktiven Einweiser

Anzahl Einweiser Urologische Praxen aus der Sicht des KH 1



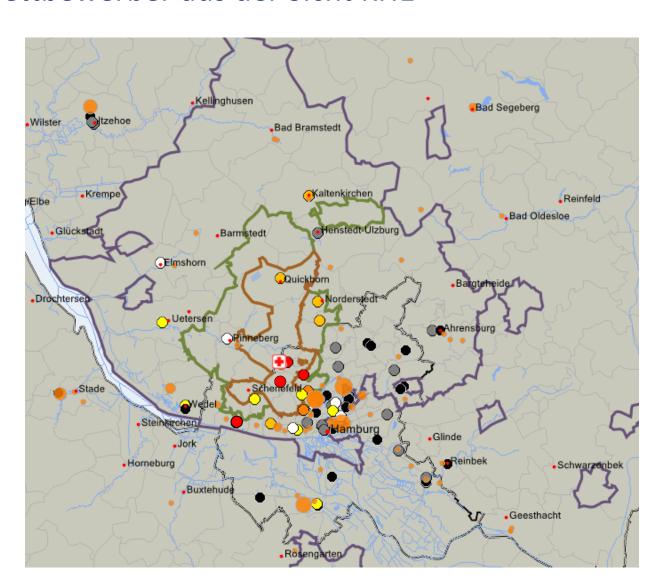


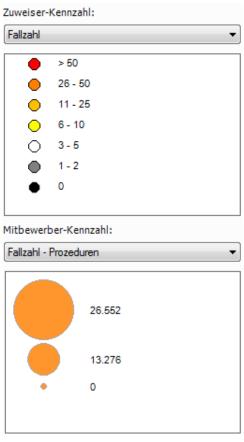


Quelle: Trinovis Power Analyzer 2012

Anzahl Einweiser Urologische Praxen und Wettbewerber aus der Sicht KH1



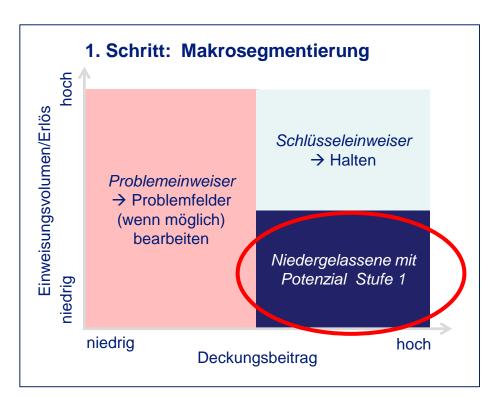




Quelle: Trinovis Power Analyzer 2012

Quantitative Kriterien zur Ermittlung von Potenzialeinweisern (Makrosegmentierung)





 Die meisten Kliniken haben keine DB-Rechnung installiert, die Verweildauer korreliert mit dem Deckungsbeitrag

Einweisungsvolumen / Erlös

- Fälle (Anzahl)
- Entwicklung Fälle (über die Quartale der letzten drei Jahre)
- Effektivgewichte (Anzahl Punkte über alle Fälle)
- Effektivgewicht pro Fall (Durchschnittl. Anzahl Punkte pro Fall)

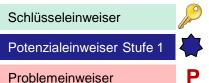
Deckungsbeitrag*

- Verweildauer (kumuliert über alle Fälle in Tagen)
- Verweildauer pro Fall (Durchschnitt in Tagen über alle Fälle)
- Abweichung der Verweildauer (kumuliert über alle Fälle) von der mittl. Verweildauer nach DRG-Katalog

Quantitative Kriterien zur Ermittlung von Potenzialeinweisern: KH 1 Urologische Einweiserpraxen Makrosegmentierung



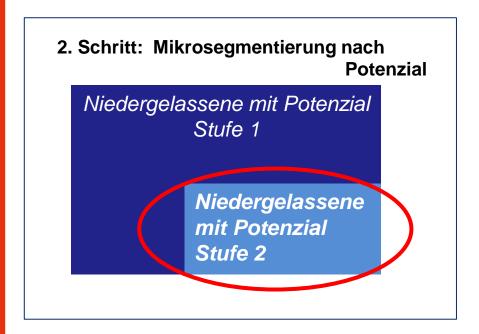
Zuweiser	Fallzahl	EffGew	EffGew/Fall	Vwd	Vwd Abw	Vwd/Fall	Trend	Grobseg-
Zuweisei	T dilzdiii	LIIGEW	Lindew/raii	VVV	V WG Abw	v way i aii	ITCIIG	mentierung
								Einweiser
								Liliweisei
Einweiser 1	160	143,32	0,90	730			1	<i>P</i>
Einweiser 2	86	69,77	0,81	358	-86,10	4,16	₽	"
Einweiser 3	63	50,01	0,79	316	17,20	5,02	1	
Einweiser 4	47	32,49	0,69	200	-14,10	4,26	1	~
Einweiser 6	27	21,86	0,81	114	-14,50	4,22	1	
:	:	:	:	:	:	:	:	7
Einweiser 8	20	12,23	0,61	63	-33,70	3,15	1	
:	:	:	:	:	:	:	:	7
Einweiser 11	16	12,22	0,76	61	-15,30	3,81	1	-
Einweiser 12	11	6,23	0,57	42	-9,70	3,82	1	
Einweiser 13	10	5,70	0,57	37	-8,90	3,70	1	
Einweiser 14	8	5,48	0,68	49	12,00	*) 6,13	1	P
Einweiser 16	7	6,00	0,86	38	2,40	5,43	\Rightarrow	📥
:	:	:	:	:	:	:	:	7
Einweiser 21	5	7,45	1,49	29	-13,10	5,80	1	
Einweiser 23	4	1,96		8	-6,50	2,00	1	_
:	:	:	:	:	:	:	:	:
Einweiser 30	2	1,05	0,53	3	-4,00	1,50		
Einweiser 34	1	0,50	0,50	1	-2,30	1,00		
Einweiser 38	1	0,46		1	-3,20	_		
:	:	:	:	:	:	:	:	7
Einweiser 51	0							



*Vwd Abweichung verteilt auf mehrere Patienten

Quantitative Kriterien zur Ermittlung von Potenzialeinweisern (Mikrosegmentierung)





Demografische Daten der Praxis

- Fachgebiet
- Anzahl Ärzte an der Adresse
- Entfernung Praxis zum KH (km Praxis KH)
- Entfernung Praxis zum nächsten
 Wettbewerber (km Praxis nächster)

Theoretisches Fallpotenzial der Praxis im PLZ-Gebiet der Praxis

 Anzahl Fälle im PLZ-Gebiet der Praxis/Anzahl der Praxen im PLZ-Gebiet der Praxis

Einweiserprofil

 Fallverteilung auf Top-Diagnosen der Einweiser im Vergleich

Mikrosegmentierung: Einweiserprofile KH 1 Urologische Einweiserpraxen



	Umkreis < 10 km				Umkreis 10 – 15 km				Umkreis > 15 km								
	435	meiser Ei	ineiser Eneiser	ineiser?	meiser Liv	Noise's	o ser	neiser Liver	THE ST	indeser's	neised Liv	eisel Cit	meiser ki	is time	e ser	weiser?	Meiser 38
C67 Bösartige Neubildung der Harnblase	40	23	14	4	9	7	0	0	0	0	0	d	4	0	0	0	
C62 Bösartige Neubildung des Hodens	2	3	19	17	0	7	6	10	7	0	0	10	0	0	0	0	
N20 Nieren- und Ureterstein	34	9	2	6	2	2	4	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N40 Prostatahyperplasie	9	5	8	1	2	0	1	0	0	0	0	O	0	2	0	0	
N13 Obstruktive Uropathie und Refluxuropathie	10	8	0	3	4	0	0	0	1	2	1	О	0	0	0	0	
C61 Bösartige Neubildung der Prostata	7	5	2	0	2	0	1	0	0	0	0	О	1	1	0	0	
N30 Zystitis	8	5	3	0	2	0	1	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N39 Sonstige Krankheiten des Harnsystems	4	2	3	1	1	0	0	0	0	0	0	O	1	0	0	1	
C65 Bösartige Neubildung des Nierenbeckens	2	6	0	0	0	0	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N32 Sonstige Krankheiten der Harnblase	0	1	0	2	0	0	2	0	0	0	0	О	0	1	0	0	
N43 Hydrozele und Spermatozele	4	0	1	1	1	1	0	1	0	0	0	О	0	0	0	0	
D29 Gutartige Neubildung der männlichen Genitalorga	1	3	2	1	1	0	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
K40 Hernia inguinalis	3	2	3	0	0	1	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N99 Krankheiten des Urogenitalsystems nach medizini	1	0	1	1	0	0	0	0	0	1	0	О	0	0	0	0	
D30 Gutartige Neubildung der Harnorgane	3	0	0	1	1	0	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N35 Harnröhrenstriktur	1	1	0	1	1	0	0	0	0	0	0	O	0	0	0	0	
N81 Genitalprolaps bei der Frau	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N21 Stein in den unteren Harnwegen	0	2	1	2	0	0	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
C68 Bösartige Neubildung sonstiger und nicht näher be	0	2	1	0	0	1	0	0	0	0	0	О	0	0	0	0	
N45 Orchitis und Epididymitis	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	О	0	0	1	0	

Quelle: Benchmarking Pilotstudie 9 Krankenhäuser 2012/2013

Problemeinweiser

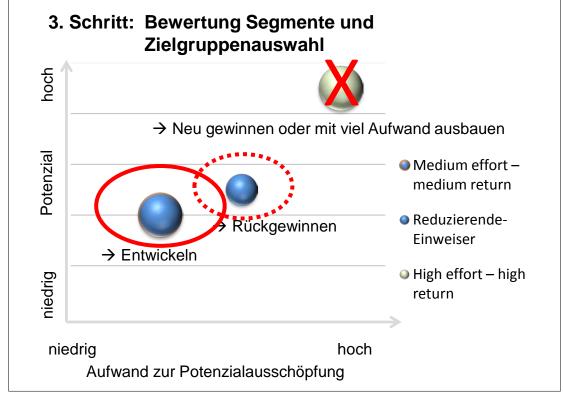
Quantitative Kriterien zur Ermittlung von Potenzialeinweisern: KH 1 Urologische Einweiserpraxen Mikrosegmentierung



Zuweiser	Fallzahl	Anzahl Ärzte in der	Entfernung Praxis zum	Entfernung Praxis zum	Theore- tisches Fall-	Feinseg- mentierung	Anmerkung	
		Praxis	KH in km	nächsten	potenzial	Einweiser		
				Wett-	einer Praxis			
				bewerber	im PLZ-Gebiet			Schlüsseleinweiser
Einweiser 1	160	4	4,0	6,7	616	P		2
Einweiser 2	86	1	1,2	7,2	274	^		Potenzialeinweiser Stufe 2
Einweiser 3	63	1	4,6	5,8	442			Problemeinweiser
Einweiser 4	47	2	9,9	1,3	323	"		1 Toblementwoiser
Einweiser 6	27	1	7,7	2,6	143			
:	:	:	:	:	:	Ÿ	:	
Einweiser 8	20	1	12,0	8	158			
:	: _	: _	:	:	:	7	:	
Einweiser 11	16	2	11,2	2,3	404			
Einweiser 12	11	2	10,4	1,2	66	-	selektiver Einweiser	
Einweiser 13	10	1	23,6	2,9	169		selektiver Einweiser	
Einweiser 14	8	1	14,7	2,3		P		
Einweiser 16	7	1	25,5	10,6	471) 👛		
:	:	:	:	:	:	7	:	
Einweiser 21	5	1	26,6		124	\bar{\bar{\bar{\bar{\bar{\bar{\bar{		
Einweiser 23	4	1	12,6	2,6	102			
:	:	:	:	:	:	:	:	Vermerk: bei Einweisern,
Einweiser 30	2	3	14,8	1,9	153			die auf einer PLZ-Grenze
Einweiser 34	1	1	25,6	0,22	179			liegen, setzt sich das
Einweiser 38	1	2	55,8	1,7	278			Marktpotenzial der Praxis
:	:	:	:	:	:	:	:	aus den beiden PLZ-
Einweiser 51	0	2	56,1	0,07	199		1	Gebieten zusammen.

Qualitative Kriterien zur Ermittlung von Potenzialeinweisern





Praxis

- Ausrichtung der Praxis
- Lebenszyklus der Praxis
- Bestehende Beziehung zum Wettbewerb *
- Bestehende Beziehung zum eigenen Haus *
- Kooperationspotenzial *
- * Quelle: persönliche Gespräche, Einweiserbefragung
- Nicht-Einweiser oder Gering-Einweiser, die in der Regel in einer festen Beziehung zum Wettbewerb stehen (Ausnahme: Neu-Niedergelassene)
- Ehemalige Ertrags-Einweiser (mittl. Attraktivität) und Star-Einweiser (hohe Attraktivität), die mit angemessenem Aufwand zurück gewonnen werden können bzw. wieder ausgebaut werden können
- Mittel- und Geringeinweiser mit hohem theoretischen Fallpotenzial, zu denen die Beziehung bei vertretbarem Aufwand ausgebaut werden kann

Back up: Professionelle Datensammlung und -aufbereitung als Qualitätsgrundlage für Analyse von Markt, Leistungen und Einweiser



Relevante Daten:

- Datensatz nach § 21 KHEntgG
- Einweiserdatensätze (aggregiert und streng anonymisiert)
- Qualitätsberichte nach § 137 SGB V aller Kliniken
- Prozeduren- bzw. Diagnosestatistiken des Statistischen Bundesamts
- Bevölkerungsvorausberechnungen der statistischen Landesämter



Datenbearbeitung:

- Dublettenbeseitigung
- Korrektur falscher Angaben
- Zuspielen fehlender Informationen
- Ergänzung um fehlende Datensätze zu niedergelassenen Ärzten aus dem Einzugsgebiet